



Holen Sie mehr aus Ihren Marketing- und Vertriebsmaßnahmen heraus.

Mit den Energiemarktdaten und Sales Solutions von G.A.M.E.

KALTAKQUISE IM BLINDFLUG?

Ganz gleich ob Strom, Erdgas oder der Vertrieb von Energiedienstleistungen: Ohne Kenntnis des Energieverbrauchs und weiterer Kennzahlen produzieren Streuverluste hohe Kosten und binden Vertriebskapazitäten.

Eine Situation, die jeder im Energievertrieb kennt: Kaum geht es außerhalb des eigenen Versorgungsgebietes, wird die Datenlage undurchsichtig. Während man bei Bestandskunden jede verbrauchte Kilowattstunde sprichwörtlich beim Namen kennt, bleibt bei der Suche nach geeigneten Zielkunden im externen Vertrieb häufig nur die berühmte Glaskugel, wenn es um die Abschätzung des Energiebedarfs geht.



BESSER ZIELKUNDENANSPRACHE MIT NAVIGATION!

B2B-Daten (Gewerbe- und Industriekunden) / Branchendaten

Über 4 Millionen Daten von SLP- und rLM-Zielkunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz, mehrere hunderttausend davon mit Energie-Echtdaten/ Energieprognose und weiteren Merkmalen.

EEG-Marktdaten

Betreiber und Eigentümer von Wind-, Photovoltaik- und Biomasse-Anlagen sowie Angaben zu der verbauten technischen Infrastruktur (bspw. Hersteller und Modell, el. Nennleistung, Jahr der Inbetriebnahme, Verteilnetzbetreiber u.a.m.).

B2C-Daten (Haushaltskunden)

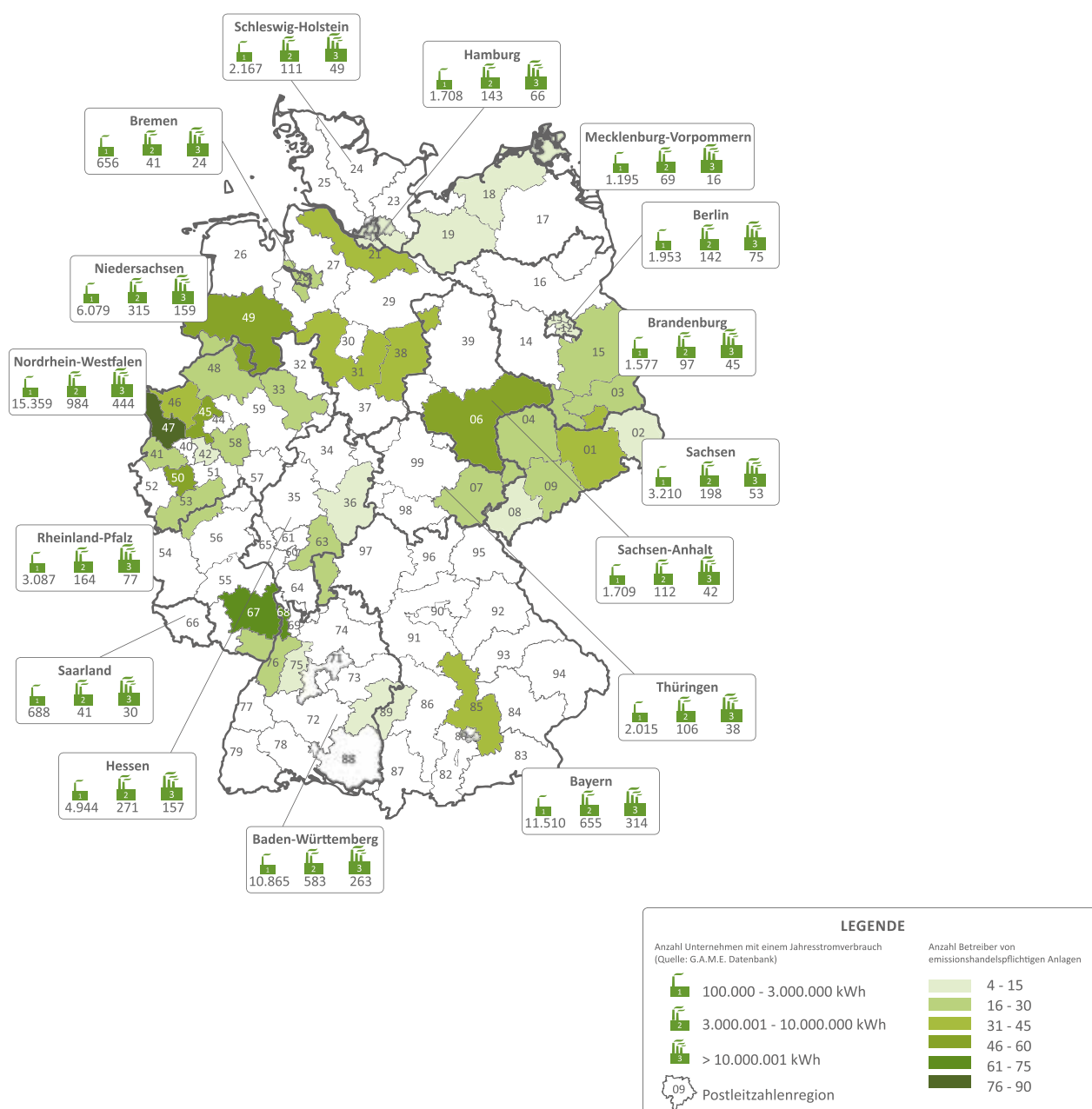
Mehr als 40 Millionen Daten von Haushaltskunden in Deutschland angereichert um die energie-wirtschaftlichen Profile.

Viele Energieanbieter und Energiedienstleister nutzen heute bereits erfolgreich unsere Energieprofiladressen und EEG-Datenexposés im Vertrieb und Marketing. Denn sie bieten echten Mehrwert durch vermiedene Streuverluste und eine deutlich gestiegene Vertriebseffizienz. Unsere Datenprodukte verfügen damit über ausgesprochene Alleinstellungsmerkmale am Markt.

B2B-MARKTDATEN MIT ENERGIEPROGNOSEN – ANTRIEB FÜR IHREN VERTRIEB

Die Adressdatenbasis von SLP- und rLM-Zielkunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz umfasst über 4 Millionen Daten und erlaubt eine zielgerichtete Selektion etwa nach Energieverbrauch, Netzgebiet, Branche oder anderen beschreibenden Charakteristika. Durch den Einsatz der hochangereicherten G.A.M.E. Energieprofiladressen in Ihrem Vertrieb vermeiden Sie im erheblichen Maße Kosten für Streuverluste und können Ihre Vertriebs- und Marketingmaßnahmen genau auf die richtigen Zielkunden ausrollen.

B2B-ADRESSPOTENTIALE IN DEUTSCHLAND



G.A.M.E. ENERGIEMARKTDATEN – PASSENDE PAKETE FÜR IHREN VERTRIEB

MITTELSTAND

Adressen:



DATENBANK MITTELSTAND

Umfang: Je 1.000 Adressen von KMU-Unternehmen in Deutschland mit einem Stromverbrauch zwischen 0,1 und 10 GWh/a (in Energieverbrauchsclassen) nach Wahl inkl. Kontaktdaten, Branchenangabe nach WZ 2008 und Ansprechpartner (kfm. Entscheider). Hinweise Sortierung beachten. ¹

1.000er
Adresspreis:
1.890,00 EUR

NEUGRÜNDUNGEN

Adressen im Abo:



NEWCO DATENABONNEMENT

Umfang: Jährlich ca. 70.000 Adressen von neu gegründeten Unternehmen. Monatliche Auslieferung der Stammdaten der neuen Unternehmen inkl. Angaben zum Geschäftsführer, Branche und Stammkapital. **Optional:** Ausführliches Energieprofil mit VNB, Grundversorger und prognostiziertem zukünftigen Energiebedarf.

Jahrespreis:
ab 4.990 EUR

KUNSTSTOFFINDUSTRIE

Paket aus Studie & Adressen:



DEUTSCHE KUNSTSTOFFINDUSTRIE

Umfang: EVU-Marketing-Paket Kunststoffindustrie bestehend aus Studie & Adressen: 6.161 Branchenadressen mit Angabe zum prognostizierten Strom- und Erdgasverbrauch plus aktuelle Ergebnisse aus der Direktbefragung von 173 Unternehmen der Branche mit über 40 Einzelfragen komplett aufbereitet in der Benchmark-Energie Studie.

Lizenzpreis:
6.577,00 EUR

KRANKENHÄUSER

Adressen:



DATENBANK KRANKENHÄUSER

Umfang: 2.950 Krankenhäuser, Hochschulkliniken sowie Vorsorge- und Rehakliniken inklusive Prognosewerten für den Strom- und Erdgasverbrauch pro Jahr, Angaben zum Netzbetreiber Strom bzw. Erdgas je Standort, Telefonnummer und oftmals Ansprechpartnern auf Management Ebene. Zusätzlich enthalten: Angaben zu Konzernverflechtungen (Muttersgesellschaften), Übersicht von 1.291 unselbständigen Organisationseinheiten (Niederlassungen)

1.000er
Adresspreis:
2.250 EUR

WOHNUNGSWIRTSCHAFT

Paket aus Studie & Adressen:



DEUTSCHE WOHNUNGSWIRTSCHAFT

Umfang: G.A.M.E. - Studie „Deutsche Wohnungswirtschaft - Vertriebspotenziale für Strom, Erdgas und Energiedienstleistungen“ inkl. 18.510 Branchenadressen von Haus- und Wohnungsverwaltungen nach WZ-2008 Branchencode 68.321.

Lizenzpreis:
9.499,00 EUR

SHOPPING-CENTER

Adressen:



SHOPPING-CENTER DEUTSCHLAND

Umfang: Adresdaten Shopping-Center mit Betreiber, insgesamt 479 Adressen bestehend aus: Standort des Shopping-Centers (Anschrift, Telefonnummer, Branchencode nach WZ-2008, Energieverbrauchsprognose Strom und Erdgas für das Objekt) sowie Betreiber und Anschrift.

Lizenzpreis:
2.390,00 EUR

PARKHAUS-BETREIBER

Adressen:



PARKHAUS-BETREIBER DEUTSCHLAND

Umfang: 837 Betreiber von Parkhäusern in Deutschland nach WZ-2008 Branchencode 52.211 inkl. Kontaktdaten Firma, Anschrift, Telefonnummer.

Lizenzpreis:
2.490 EUR

ENERGIEINTENSIVE INDUSTRIE

Adressen:



ENERGIEINTENSIVE INDUSTRIE

Umfang: 3.311 Abnahmestellen Strom der energieintensiven Industrie mit Kennzeichnung nach BAFA und DeHST inkl. Firma sowie Kontaktdaten (Telefonnummer).

Lizenzpreis:
3.999,00 EUR

Optional mit Ansprechpartner und Angabe des lokalen Verteilnetzbetreibers.

G.A.M.E. ENERGIEMARKTDATEN – ERNEUERBARE ENERGIEN

WINDENERGIE



DATENBANK WIND ONSHORE

Umfang: 1.500 Windparks in Deutschland mit Angabe des Betreibers inkl. Kontaktdaten, der Nennleistung sowie der Hersteller und verbauten Windenergieanlagen.

Lizenzpreis:
4.999,00 EUR



KMM WIND JAHRESABO 12 MONATE

Umfang: 12 x monatliche Übersicht der neu erteilten BImSchG-Genehmigungen sowie der erstmals in Betrieb genommenen WEA inkl. Betreiber-/Antragsteller- und Kontaktdaten, Lieferung ab 1.1.2018.

Jahrespreis:
11.988,00 EUR

BIOGAS



DATENBANK BIOGAS

Umfang: 2.990 Biogasanlagen in Deutschland mit Angabe des Betreibers inkl. Kontaktdaten sowie der Anlagen-Nennleistung.

Lizenzpreis:
5.950,00 EUR

SOLAR / PVA



DATENBANK PHOTOVOLTAIK (PVA)

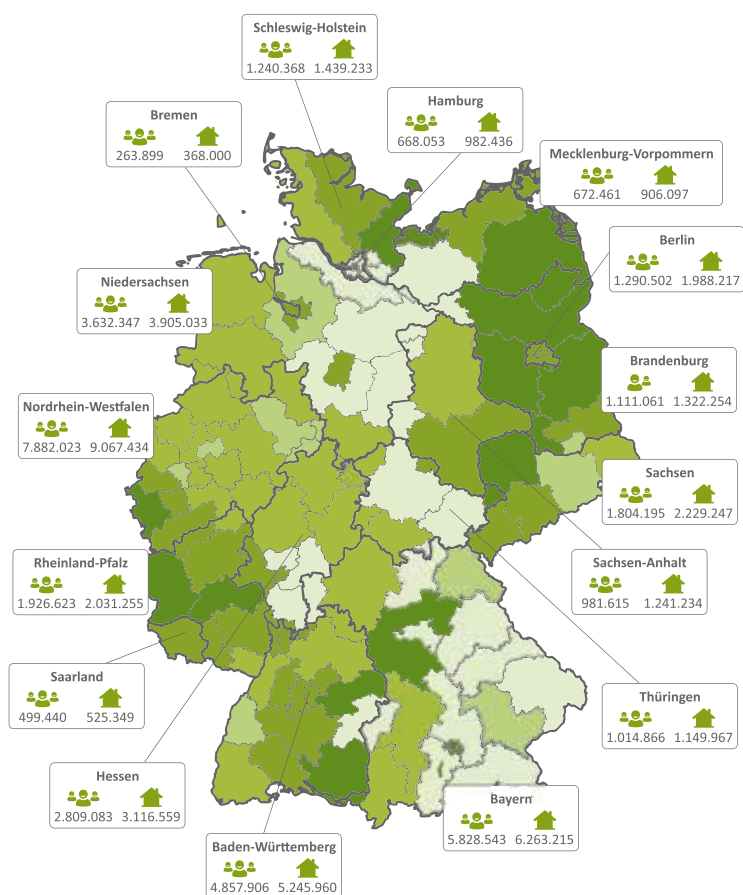
Umfang: 1.000 PVA ab 100 kWp in Deutschland mit Angabe des Betreibers inkl. Kontaktdaten sowie der Anlagen-Nennleistung.

Lizenzpreis:
1.990,00 EUR

B2C-MARKTDATEN – HAUSHALTSKUNDEN-DATEN NACH ENERGIEPROFIL SELEKTIERBAR

In Kooperation mit der Deutsche Post Direkt können wir für die Akquise neuer Zielkunden im Haushaltskundensegment eine einzigartige Selektion bieten: Mit eigens entwickelten Algorithmen für die Prognose von Energieverbräuchen auf Haushalts- und auf Gebäudeebene veredeln die Experten bei G.A.M.E. die Marktdaten von 40 Millionen Haushalten und über 20 Millionen Gebäuden in Deutschland mit Angabe zum Strom- und Erdgasverbrauch. Außerdem verfügbar: Informationen zur gebäudespezifischen Eignung für Photovoltaik, haushaltsbezogene Affinität zu E-Mobility sowie gegebener Erdgasversorgung. Das bedeutet für Ihr Endkundengeschäft: Glaskugel schauen war gestern, zielgerichtete Navigation in der Kampagnensteuerung ist heute.

DIE B2C-ADRESSDATENBASIS IN DEUTSCHLAND



HAUSHALTSDATEN ONLINE SELEKTIERBAR

Die neue Haushaltskunden-Datenbank mit Energieverbrauchsklassen ist direkt online für Sie verfügbar. Unter folgendem Link können Sie sich kostenfrei und unverbindlich registrieren und selbst Marktpotentiale nach Ihren Wunschparametern errechnen. Der jeweilige Preis für die Datennutzung wird Ihnen automatisch je Selektion mit ausgespielt.



IHR ONLINESERVICE FÜR
HAUSHALTSKUNDENDATEN:
<http://vermietung.postdirekt.de/>

LEGENDE

Anzahl Privathaushalte und Personen
(Quelle: Deutsche Post Direkt GmbH)

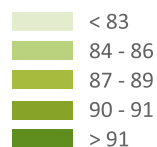


Anzahl adressierbarer
Personen



Anzahl Privathaushalte

Stromkosten pro Monat in Euro
(Annahme: 3.500 kWh Jahresverbrauch
Quelle: Verivox)



DIE SALES SOLUTIONS VON SUCCEDO BESCHLEUNIGEN IHREN ENERGIEVERTRIEB VON X AUF 100:

Die Vertriebsberater der G.A.M.E. Tochtergesellschaft succedo Unternehmensberatung stellen Ihnen Vertriebskapazitäten auf Zeit zur Verfügung. Energielieferanten und Energiedienstleistern bieten wir damit die Möglichkeit, von der Adresse für die Kaltakquise über die telefonische Kontaktaufnahme/Terminierung bis zur Durchführung des vor-Ort-Vertriebstermins und den Vertragsabschluss den kompletten B2B-Vertriebsprozess ganz oder teilweise auszulagern. Detailliertes Reporting inklusive. Ihr Vorteil: Ein 100% steuerbarer Vertrieb auf exklusiver Basis. Ideal also, wenn es um zielgerichtetes Wachstum im Commodity- und EDL-Geschäft (PVA, BHKW, Licht, Energieeffizienz, Contracting) geht.



Die succedo Mitarbeiter sind Profis im Energievertrieb am Telefon.



Durchführung von Vertriebsterminen beim Zielkunden vor Ort.



Ausgesuchte Adressdaten mit optimaler Relevanz für den rLM-Vertrieb stehen bereit.



Das succedo CRM-System unterstützt durch ideale Ausprägung für den Energievertrieb.

succedo stellt Ihnen professionelle Vertriebskapazitäten auf Zeit als verlängerte Werkbank bereit. Dadurch erreichen Sie unmittelbar messbar mehr Vertriebs Erfolg. Sie arbeiten mit unserem „externen“ Vertriebsteam auf Zeit, das Ihre eigene Vertriebsmannschaft entsprechend Ihrem Bedarf und Ihren Aufgaben flexibel entlastet.



Ihre Ansprechpartnerin:

Elisabeth Stertkuhl

Sales Managerin EVU-Services

Telefon: 0 25 51 / 986 71-105

E-Mail: elisabeth.stertkuhl@energiemarkt-forschung.net

GAME

Gesellschaft für angewandte
Marktforschung in der Energiewirtschaft mbH

Gesellschaft für angewandte Marktforschung in der Energiewirtschaft (G.A.M.E.) mbH

Am Campus 2 | 48565 Steinfurt | Telefon 0 25 51 / 986 71 - 0

vertrieb@energiemarkt-forschung.net | www.energiemarkt-forschung.net